



段月珍： 书写“草根”创业的传奇故事

记者 黄红霞



段月珍,男,球川镇芙蓉村人,1971 年出生,宁波欧雅道成集团董事长,宁波市衢州商会会长。



努力工作,诚实做人。



愿家乡未来更美好！
百姓生活更幸福！
段月珍



国医堂

段月珍,一个大山沟里走出来的农民孩子,如何白手起家,在竞争激烈的商海中纵横驰骋?

4 月 14 日,记者来到宁波,解读段月珍的创业传奇。“你们好!”身高 1.78 米的段月珍,一身西装,虽然在外打拼多年,事业有成,但身上依然保持着常山人固有的热情及淳朴的乡音。沉稳低调,是他给记者的第一印象。

创业之初,付不起空调费

不经历风雨,怎能见彩虹。每一个成功者背后都有一段艰辛经历。

1997 年,段月珍创办了宁波道成汽配实业有限公司,主要生产气门嘴、平衡块、螺母、修补工具等系列产品。“虽说是公司,实际上办公场所只有 30 平方米,包括自己在内,全公司只有 4 个人,材料采购、搬运都得自己上。”提起创业初期,段月珍用“苦”来形容

容这一段经历。

宁波的 8 月,火热的太阳无情地炙烤着大地,使人热得喘不过气来。尤其是段月珍住的出租房内,热得像蒸笼一样,把鸡蛋放窗户上估计都能烤熟。一个朋友去看他时,发现这么闷热的屋子里竟没有装空调。于是,朋友要送他两台空调。“他送得起空调,我却穷得付不起电费。”因为兜里没钱,段月珍一口回绝了。



还有一次晚上,客户突然要资料,段月珍不得不立刻打的赶回公司。到了公司,计价器显示:8 元。可他只能拿出口袋里仅有的 6 元钱。出租车司机见他魁梧的块头,还误以为段月珍是故意找茬的,吓得一踩油门就跑了。“心里还一直惦记着这 8 元钱。”直到现在,段月珍仍有歉意,希望能找到那晚的司机,了却“还钱”心愿。

坚持质量为本,得贵人相助

虽然艰苦,但段月珍始终咬紧牙关挺住,坚持诚信经营、质量为本。比如,对于可全检也可抽检的产品,段月珍选择全检,严把质量关。

越努力,越幸运。1999 年 10 月的一天,段月珍在飞机上,偶遇一位波兰籍华人。这位华人也有一小块汽车零部件的业务。虽素未谋面,但两人一见如故,相互探讨交流,华人朋友还提出到段月珍厂里看看,寻求合作。这让段月珍又喜又忧——喜的是,如果合作成功,公司会迎来极大的转机;忧的是,对方会看上自己又小又破的公司吗?几天后,华人朋友果真来了,经过一番考察,还借他 23.5 万元。资金一到位,有市场谋略的段月珍立刻调低产品价格,用低价来吸引客户。

当月,公司销售额就达 300 万元。

事后,段月珍问华人朋友,为何会选择自己的公司?“虽然你的工厂小,但你特别努力,工厂特别干净,产品质量要求特别严格,我看中的是你的潜力和管理能力。”他的回答中肯又令人感动。又是同样的理由,之后,段月珍被一位日本客商看好,产品顺利进军日本市场。

2001 年,段月珍将公司更名为“欧雅道成”,“欧雅”是谐音“欧亚”,寓意产品要在欧洲、亚洲占有一席之地。“这也是我和我团队的目标和追求。”

如今,“欧雅道成”位于宁波市姜山镇星火科技工业园区,拥有占地 8000 平方米的现代化制造基地和自营进出口经营权,员工

260 余名。公司以生产汽车配件为主,产品包括高精度轮毂螺栓螺母等紧固件、车轮平衡块、各类轮胎气门嘴、胎压测量工具、轮胎修补工具及其它各种轮毂轮胎配件计 700 余种。公司通过了 ISO9001:2015 质量管理体系和 ISO/TS16949:2009 管理体系标准,成为 BENZ china,SCHRADER 等在内的国际著名 OEM 厂商的供应商,拥有美欧、东南亚、非洲等 200 多个客商,其中,气门嘴在日本零售市场占 65%以上。去年,集团公司实现销售 7.2 亿元。

在做大汽配产业的基础上,从 2005 年起,段月珍开始涉足医药市场,在湖南、海南以及杭州等地参股 500 余家连锁大药房。

成立宁波国医堂,传承国药精粹

在段月珍看来,赚钱不是企业的唯一目的,做一个出色的行业领跑者,同时肩负社会责任,这才算是真正的企业家。

“中医药是中华瑰宝,要弘扬中医文化,传承国药精粹。”2015 年 11 月,宁波国医堂中医门诊有限公司揭牌开业。

“占地 3400 平方米,现有 42 名中医,3 位国家级老中医,日接诊量可达 1500 人次,目前每天接诊量约 300 至 400 人次。”段月珍介绍,宁波国医堂是 2015 年宁波市民营医疗机构重点引进机构,以中国传统医学、传统疗法为根本,以中医“治未病”的理念为市民提供医疗、养生、康复、保健服务。并设置了中医内科、妇科、儿科等 43 个中医药特色

专科和传统理疗科室,以高档舒适的就诊环境、大众化的平民消费、健康公益的服务理念,为患者提供及时有效的治疗和全方位的诊疗服务。“我们还积极与北京国医堂合作,每月都有国家级著名老中医到这坐诊。”

“大医精诚”是孙思邈对于中医精髓的阐释,在段月珍的带领下,记者参观了国医堂,对于这句话有了更深刻的理解。

刚入大门,记者就被这里古香古色的中医氛围所感染。店招“国医堂”三个字,浑厚遒劲;内部装潢精巧别致,配上孙思邈的肖像,浓郁的中医药文化气息扑面而来。闻着绵延不绝的药香味,沿楼梯拾级而上,满眼的药材功效标牌、图片以及各种制药工具,都记录

着中医药的文化积淀。这里没有喧闹声,没有熙熙攘攘的人流,诊室内宽敞明亮,坐堂医生和病人一对一进行交流,让每位患者享受优质便捷的医疗服务。正在专家门诊看病的赵女士面带笑容地说:“你看,这里哪像医院,古香古色,让人感觉很舒心。”几乎每位来就诊的人都觉得,这里没有冷冰冰的感觉,反而心里暖暖的。

记者留意到,还有一些来南塘老街游玩的游客进来参观拍照。

段月珍希望,能将宁波国医堂打造成杭州的胡庆余堂一样,成为宁波的一张“金名片”。

希望回乡建立中医药基地

2008 年,段月珍出资 2 万元,支持芙蓉村百兴自然村兴建来料加工厂房;

2008 年春节起,每年为村里 70 岁以上老人每人送“压岁钱”,以表自己的“孝心”。随着企业不断做大做强,段月珍给村里老人的“压岁钱”也“水涨船高”。从最初的每人 100 元到次年的 120 元,再到 150 元、200 元;

2013 年,段月珍除以商会会长的身份

动员企业家为球川小学捐赠 6 万元助学款外,更以个人名义向县教育系统捐资 5 万元。同时,捐资成立高考学子奖学金,对于常山考生考取清华大学、北京大学的给予 5 万元奖励,考取浙江大学的给予 2 万元奖励;

今年春节,他捐资 10 万元用于建设镇里的市民广场;
……

这是记者采访前了解到的数据。
说起“反哺家乡”,段月珍摆摆手说,“人应该常怀感恩之心,常积慈善之德,常有尽孝之举。”
当然,段月珍还有一个心愿——回乡建立中医药基地。“公司提供种植技术指导,家家户户种植中药材,促进剩余劳动力就业,还能增收致富。”段月珍憧憬,中药材能成为继“常山三宝”之后的又一大产业。